

GLOBAL REVOLUTION

No. de IBO _____

1. Abra su negocio como un Empresario Independiente (IBO)

2. Identifique su "Porque"

3. Abra su Oficina Virtual, Active Tienda de Internet, y Encuesta de Internet.

a) Active su Tienda de Internet: _____ .acndirect.com

b) Entre en su Oficina Virtual (www.acninc.com) Contraseña: _____

c) Active su Encuesta de Internet: _____ .services4u.com

d) Obtenga su Acreditacion de XOOM Energy.

e) Firme para el paquete de "Asistente de Negocio". (2 Puntos)

f) Active su Pagina de Distribuidor (por medio del YBA) y sus Alertas de IBO!

g) Mandé el texto ACNLATINO a 46786 para recibir informacion importatne del equipo.

Tip: Asegúrese que no haya un espacio entre las palabras "ACN" y "Latino"!

4. Gane su primer promoción con 15 puntos de cliente (clients de afuera requeridos)

a) Fecha de su meta: _____

b) Firmar la mayor cantidad de servicios posible de su propia casa.

5. Programe su primera reunion de casa (PBR) lo más pronto posible!

a) Practique los guiones para clientes y para como invitar con su lider.

b) Empiece la lista de las primeras 10 personas que invitará a su reunión de casa:

1. _____ 6: _____

2. _____ 7: _____

3. _____ 8: _____

4. _____ 9: _____

5. _____ 10: _____

6. Comprometa su Asistencia a todos los entrenamientos

a) Fecha del entrenamiento local (Super Domingo Latino): _____

b) Fecha del Evento Internacional: _____

Guión de Reclutamiento/Invitar para PBRs

“Hola _____ tienes un minuto?” [¡Hable con urgencia y emoción!] “Muy bien. Pues yo también tengo solo un minuto porque estoy ... (entrando en una reunión, saliendo de la casa, esperando una llamada, etc).”

“El propósito de mi llamada es que estoy lanzando un nuevo proyecto de negocios para luchar contra el hambre infantil y a la misma vez me está ayudando a crear un ingreso adicional! Estoy muy apasionado sobre todo esto y estoy haciendo un evento privado en mi casa el ____ a las ____ PM.

“Puedo contar contigo de abrir tu horario para una hora el _____ en la noche? (...) Perfecto, estoy trayendo un orador especial quien va a confirmar que vengas”

“SI PREGUNTAN, “¿De qué se trata?”: Responda: “Tengo un experto que viene que le va a dar 100% de la información. Confía en mi, solo ven. ¡NO quieres perder esto!”

Si su llamada llega al correo de voz, deje este mensaje (con emoción): “Oye _____, habla _____. Llámame lo más pronto posible!”

Guión de Adquisición de Clientes

“Hola _____ tienes un minuto para hablar? Necesito un GRAN FAVOR o Necesito tu ayuda”
(después espere la respuesta)

“Estoy muy emocionado, acabo de comenzar trabajando con un proyecto que está luchando contra el hambre infantil y necesito tu apoyo. Si yo podría igualar o incluso BAJAR lo que ya pagas para por lo menos uno de las facturas que pagas en la casa, podrías apoyar a la caridad y ser un cliente??

SI HACEN PREGUNTAS: Conteste rapidamente la pregunta y repita: “Entonces podrías apoyar a la caridad y ser un cliente? Para mi, significaría MUCHO contar con tu ayuda!”

También puede agregar para dar más impulso: “Y te estoy llamando ahorita porque estoy listo para una promoción, y solo me faltan 2 clientes más...”

Si se enfrente a problemas o preguntas, llame inmediatamente a su upline ETL, TC o RD! No espere. Le quieren ayudar!

IMPORTANT TEAM INFORMATION

- Marcar como favorite la pagina web del equipo www.teamrevolution.com
Y Haga “like” en nuestro grupo de Facebook: “Latinos Costa Esta”
- No pierda nuestra llamada de entrenamiento seminal: Marque todos los Domingos a las 9:00 PM EST: 712-432-1000, codigo 563-261-1583
- Número para servicio de Representante: 704-260-3226 (marque opción 2 para español)